

3.1

Display, showkaart en kleurmonsters

Keralit wordt geleverd in drie modellen, namelijk sponningdeel 143 mm, sponningdeel 190 mm en potdeksel 177 mm. U kunt deze modellen het beste laten zien met de Keralit display of met de showkaart.

U kunt de klant helpen door gratis Keralit-monsters te verzorgen. Deze zijn eenvoudig online aan te vragen via de website. De kleurmonsters zijn doorgaans binnen 48 uur bij de klant.

3.2

Verhoog omzet met dakrand

Denk bij het verkopen van Keralit gevelpanelen ook aan het meeverkopen van een Keralit dakrand. Wijs de klant op de voordelen:

- **Esthetisch:**

de woning heeft overal dezelfde uitstraling: geen kleurverschil tussen gevel en dakrand. Wijs erop dat Keralit vergeleken met concurrerende merken de meeste kleurvarianten kent.

- **Financieel:**

besparing op onderhoudskosten. Een dakrand zit doorgaans hoog, en indien deze van hout is, moet voor terugkerend onderhoud een hoogwerker of steiger worden gehuurd. Keralit heeft behalve schoonmaken geen onderhoud nodig (Keralit geeft daarom ook maar liefst 10 jaar garantie).

Uw voordeel is natuurlijk de **extra omzet**.

3.3

Verklaar prijsstelling

Mogelijk zijn andere kunststofgevelproducten goedkoper. Daarom is het goed om de argumenten om voor Keralit te kiezen op een rijtje te hebben. We bekijken twee scenario's:

1. Uw klant twijfelt tussen Keralit en een alternatieve (goedkopere) gevelbekleding.

Leg allereerst uit wat de voordelen zijn van Keralit ten opzichte van het alternatief. Vaak is dit al voldoende om uw klant voor Keralit te laten kiezen. Zie hiervoor ook 2.3 Hout vs kunststof en 2.4. Keralit vs andere merken. Als de klant nog steeds twijfelt, plaats het geheel dan in perspectief. Keralit is in aanschaf wellicht duurder, maar bewijst op langere termijn zijn waarde door:

- de lange levensduur
- een besparing op onderhoud
- de zekerheid van een goed product met goede service
- waarde verhoging van de woning

Daarnaast bedragen de kosten van Keralit maar een relatief klein deel van de totale kosten van een gevel- of dakrand renovatie.

- 80 procent van de kosten voor een gevelrenovatie zit doorgaans in het afbreken, regelwerk, folie, arbeid, et cetera (en dus niet in Keralit).
- Slechts 20 procent van de kosten is Keralit.

Stel: een alternatief gevelproduct is 10 procent goedkoper dan Keralit. 10 procent van 20 procent is slechts 2 procent op de totale gevelrenovatie. Ofwel: op de totaalprijs bespaart u slechts 2 procent. De vraag is of uw klant voor dit relatief kleine verschil concessies wil doen aan de kwaliteit en service.

2. Uw klant heeft al een keuze gemaakt voor Keralit, maar twijfelt of hij het bij u gaat kopen.

Als het prijsverschil tussen u en uw concurrent aanvaardbaar is, kunt u het verschil maken door een goede service. Consumenten waarderen vakkundig advies. Het volgen van deze training helpt daarbij. Daarnaast raden we u aan om de services van Heering te gebruiken. Denk aan:

- Inzetten van gratis promotiemateriaal
- Het verzorgen van kleurmonsters (via de Keralit plugin op uw site)
- Snelle en betrouwbare en complete levering op locatie
- De klant verzekeren van een goede garantie

Bij grotere projecten kunt u het verschil maken door maatwerk aan te bieden. Dit vraagt van u als verkoper iets meer inspanning, maar levert de klant een aanzienlijk prijsvoordeel op. U bent prijstechnisch ten opzichte van concurrenten flink in het voordeel, zonder in te hoeven leveren op uw marge.

3.4

Op maat leveren

Standaard Keralit-panelen zijn 6 meter lang. Vanaf 200 meter kan Keralit op maat worden geleverd (gemiddeld vanaf zo'n drie huizen), van 2,5 tot 7,5 meter per paneel.

Voordelen van maatwerk:

- Lengte kan in één keer worden overbrugd
- Besparing van (verbindings-)materiaal
- Snellere montage
- Minder zaagfouten / faalkosten
- Fraaier uiterlijk

Er zijn twee manieren van op maat bestellen:

1. Panelen langer of korter dan 6 meter.

Het mooiste is om de breedte van de gevel of dakrand in één keer te overbruggen met één paneel. Daarom biedt Keralit de mogelijkheid om per werk, panelen tot max 7,5 meter te leveren.

Lengte	2,5 t/m 7,5 meter mogelijk
Tolerantie	0 tot +2 cm per paneel
Mogelijk vanaf	200 m ¹ , min. 10 stuks per lengte
Levertijd	ca. 20 werkdagen voor sponningdeel 143 mm
	Overige modellen op aanvraag
Toeslag	Heering rekent 4 procent toeslag bovenop de kosten voor de panelen, echter dit wordt ruimschoots gecompenseerd door het ontbreken van restafval.

2. Panelen exact op maat gezaagd.

Keralit op de gewenste maat aangeleverd krijgen heeft zo zijn voordelen. U bent namelijk in één keer af van de normale afval- en faalkosten. Daarnaast kunt u flinke tijdswinst realiseren in de montage.

Service	Op maat gezaagd en per lengte gebundeld
Lengte	tot max. 6,5 meter mogelijk
Opties	Mogelijkheid per woning te bundelen
	Mogelijkheid om volgorde nummering aan te brengen
Tolerantie	± 2 mm
Mogelijk vanaf	200 m ¹
Aanlevering	Kortstaat in Excel
Levertijd	ca. 20 werkdagen voor sponningdeel 143 mm
	Overige modellen op aanvraag
Toeslag	Heering rekent 8 procent toeslag bovenop de

kosten voor de panelen, echter dit wordt
ruimschoots gecompenseerd door het
ontbreken van restafval

Afwijkende kleur

Het sponningdeel 190 mm, potdekselpaneel 177 mm en de dakrand zijn standaard
verkrijgbaar in 15 kleuren, maar zijn projectmatig ook leverbaar in alle Keralit kleuren.

Mogelijk vanaf	500 m ¹
Aantal kleuren	37
Levertijd	Op aanvraag

3.5

Bestelmogelijkheden en support

- Keralit wordt 2 à 3 x per week uitgeleverd
- Levering op locatie is mogelijk voor slechts €22
- Uit voorraad leverbaar
- Betrouwbaarheid 99,8 procent
- Hulp binnen- en buitendienst
- Promotiemateriaal wordt kosteloos geleverd aan leveranciers en aannemers

3.6

Contact

Meer weten over de maatwerk mogelijkheden bij Keralit of andere vragen? Neem contact via:

telefoon: 0523 61 56 31

mail: klantenservice@keralit.nl

